

通常価格1枠  
12,000円のところ…

商工会議所会員限定で特別割引!!

初参加の方は1講座が無料!

| 掲載枠数     | 通常価格    | 会員特別価格             |
|----------|---------|--------------------|
| 1 枠      | 12,000円 | 50%OFF!! → 6,000円  |
| おすすめ 2 枠 | 24,000円 | 50%OFF!! → 12,000円 |

### 申込方法

#### STEP 1

商工会議所に連絡しよう!

商工会議所宛にお店の名前と住所を添えて「まちゼミ参加希望」と標題を付けてメールを送ってください。説明会の案内などの様々な連絡事項をお伝えします。

メールアドレス: okazaki@u-cci.or.jp (担当者直通)

3営業日以内に返信がない場合やメールが送れない等の場合は、  
商工会議所までお電話ください。電話番号: 028-637-3131 (土日祝休み)

#### STEP 2

説明会に参加しよう

初めて参加する方はまちゼミの概要について理解していただくため、可能な限りご参加ください。詳細はご連絡頂いたメールアドレスにご連絡いたします。

#### STEP 3

参加申し込みをしよう!

専用の申込用紙に記載し、商工会議所までご提出ください。持参、メール、FAX等の提出方法は問いません。ただし、締め切りは厳守です。  
その他の詳細は説明会等でお伝えします。

#### ●開催スケジュール

|                  |                |
|------------------|----------------|
| 1月15日(月)         | 参加申込・原稿締切      |
| 1月30日(火)         | 事前説明会 + DM 封入会 |
| 2月 3日(土)         | 新聞折込 & 受付開始    |
| 2月12日(月)~3月4日(日) | 宇都宮まちゼミ開催      |
| 3月20日(火)         | 結果検証会          |

#### ●告知方法(予定)

\*下野新聞折込(県内約30万部)  
\*公共施設でのポスター掲示  
\*過去の受講者へのDM  
\*各種メディア

お問合せ

《受付時間 9:00~17:00》

☎028-637-3131 FAX: 028-634-8694

●宇都宮商工会議所 地域振興部まで

宇都宮まちゼミ

検索



## まちゼミQ&A

まちゼミとは、お店の店主が講師となり、お客様に無料で専門知識やプロのコツを教えるミニ講座です。

### どんなメリットがあるの？

まちゼミの良い点は、開催日や時間、内容等はご都合に合わせて自分で決めることができます。

また、受付も完全予約制で自分のお店で実施しますので、仕事をしながらでも充分に実施できます！

### どんな講座をやったら良いのかわからない…

まずは商工会議所までお問い合わせください！会場についてはご相談させていただきます！

### こんなイコトがありました！



個人で広告を出すと、とてもお金がかかりますが、まちゼミなら安くお得！

お客様にお店を知っていただくことができて、会社の良い宣伝になりました！

最初はうまくいかなくても、継続して取り組むことで効果が上がります！



新規のお客様との交流機会が生まれ、リピーターを獲得することができました！

お客様の声をダイレクトに聞くことができるので、魅力ある店づくりに役立ちます！

売上が上がると経営のやる気です！

### まちゼミって何？

お店の知名度アップや新しいお客様の来店に繋がり、固定客の獲得機会になります！

### なんだか大変そう…

お店の専門知識だけでなく、自分の趣味についての専門知識でもOK！ファン作りが第一の目的です。  
それでも不安・心配という方は、商工会議所の職員がお店の講座と一緒に考えますのでご安心ください！

### 中心部にお店がない…

## まちゼミのルール



### 受講料はいただきません

どうしても発生する原材料費だけ、実費でいただってください。



### できるだけ自身のお店で開催しましょう

お店の雰囲気や店主さんのことを知っていただくチャンスです。



### お店や店主の特徴が伝わる講座にしましょう

内容はグルメ・健康・美容・ファッション・教養なんでもOKです。自分のやりたい講座をやりましょう。



### お客様に感動を与えよう！

商売の基本はお客様に感動を与えること。その結果が自分のお店に返ってきます。まずはお客様の満足度を高めることを意識して、継続的に取り組んでいきましょう。



### 販売行為はNG！

お客様に安心して受講していただくために販売・勧誘行為は一切認めません。ただし、お客様から買いたいと言われた場合やチラシを渡す等はOKですよ！