


 宇都宮商工会議所 交通運輸部会&情報・サービス部会 主催セミナー

# ～劇団四季で主役を務めた伝達のプロが教える～ 人を動かし成果をつくる「伝わる技術」

ビジネスにおいて「伝わる力」は「成果」に直結しています。例えば、営業職は伝わる力が営業成績に直結します。また、経営マネジメントにも、伝わる力は重要です。つまり「伝わる力」とは、人を動かす力であり、売上を向上させていくことや、組織を発展させていくためには不可欠な能力です。しかしながら、『伝わる』と『伝わらない』の明快な境界線を理解している人が少ないのが現状です。本セミナーでは、劇団四季の「伝わる技術」を学んできたノウハウをいかし、「人に感動を与え、人を動かし、成果をつくる伝達力の本質」をお話します。伝わる力を伸ばしたい経営者、管理職、営業職の方は奮ってご参加ください。

- 1 日 時 平成27年2月17日(火) 16時～17時30分  
 2 会 場 宇都宮東武ホテルグランデ(本町5-12)  
 3 講 師 人材育成トレーナー 佐藤 政樹 氏 (劇団四季・元主演)

## 【講師プロフィール】

1975年、静岡県浜松生まれ。明治大学理工学部卒業後、フリーターを経て、2002年国家資格である気象予報士に合格。また同年、劇団四季に入団し、その後、俳優として「ライオンキング」「ジーザスクライストスーパースター」等に出演。その後、「人間になりたがった猫」では主役のライオネルを務めるなど、年間200～250回の舞台をこなし、10年間で約2,000回以上の舞台を経験する。劇団四季を退団後は、講演家として独立し、企業向けに劇団四季でのパフォーマンス経験を通して体得した「感動を創造する言葉の伝え方」や「プロのための話し方」「相手に伝わる深いコミュニケーション」と言ったテーマで講演・研修を行っている。2014年11月20日初の著作「幸運はなぜむこうからやってくるのか」学研パブリッシングから発売。



## 4 講義内容

- (1) 伝わる力が上がれば、成果(営業、採用、マネジメント)は上がる。
- (2) 劇団四季が教えてくれた!感動的な『伝わる』には型がある。
- (3) 伝わるための前提条件。それは「なぜ、そこにいるのか?」
- (4) 売れている人、人を掴む名経営者の共通項は「実感して語る」
- (5) アマチュアは飾る。プロは飾らない、ありのまま。
- (6) フリーターから劇団四季のトップへ。私が夢を叶えた理由。

- 5 定 員 80名(先着順) 定員を超えた場合はご連絡いたします。  
 6 対 象 宇都宮商工会議所 会員事業所の方(原則として1事業所お一人まで)  
 7 申込方法 下記の申込書欄に必要事項を記入の上、切り取らずにFAXにてお申し込みください。  
 【問い合わせ先】宇都宮商工会議所 経営支援部 ☎028-637-3131

人を動かし成果をつくる「伝わる技術」セミナー 参加申込書

宇都宮商工会議所 経営支援部 行き【FAX:028-634-8694】

|     |      |     |      |     |
|-----|------|-----|------|-----|
| 事業所 | 所在地  |     | 〒    | —   |
| 参加者 | お名前  |     | お役職  |     |
| 連絡先 | TEL: | — — | FAX: | — — |

ご記入いただいた情報は、当該セミナーに関する連絡・記録のために使用致します。また、宇都宮商工会議所からの各種情報提供のために使用する場合があります。